

SOLUZIONI FINANZIARIE CISCO

CISCO SYSTEMS CAPITAL NON È SOLO UNA FINANZIARIA, È UN PARTNER CHE VI AIUTA A SVILUPPARE LA VOSTRA ATTIVITÀ E VI OFFRE PIANI FLESSIBILI PER CREARE O INTEGRARE LA VOSTRA RETE, PER OTTIMIZZARLA E PER MANTENERLA SEMPRE AGGIORNATA.

- **Per Cisco Systems Capital la rete della vostra attività rappresenta una risorsa strategica.**
- **Siamo specializzati nel finanziare la realizzazione e l'aggiornamento delle reti.**
- **Abbiamo consulenti esperti, dedicati alla realizzazione dei vostri piani.**
- **I nostri servizi sono creati appositamente per aiutarvi a ridurre i costi totali del ciclo di vita dei prodotti di networking e di elaborazione client/server, con opzioni flessibili di transizione alla tecnologia più avanzata che permettono alla vostra azienda di mantenersi competitiva.**

Grazie alle competenze e all'esperienza di Cisco Systems, Cisco Systems Capital offre un'ampia serie di prodotti e servizi finanziari a valore aggiunto e alternative finanziarie personalizzate. La copertura globale e l'orientamento al cliente fanno di Cisco Capital una delle società di leasing a più rapida crescita nel mondo.

IN CHE MODO CISCO SYSTEMS CAPITAL VI AIUTERÀ A BATTERE LA CONCORRENZA?

I finanziamenti, soprattutto a mezzo locazione operativa o finanziaria, stanno diventando una parte sempre più importante dell'economia, poiché le aziende effettuano investimenti strategici nella loro attività. Le aziende sono ormai consapevoli che la modalità di acquisizione della tecnologia può avere la stessa importanza di ciò che si vuole acquistare. Nell'ambito del suo impegno a fornire ai propri clienti soluzioni su misura per le loro esigenze, Cisco ha creato Cisco Systems Capital, allo scopo di supportare le attività di pianificazione aziendale, sostenendo gli sviluppi tecnologici futuri. Avvalendosi della competenza di Cisco Systems quale fornitore leader di soluzioni di networking a livello globale, Cisco Systems Capital offre un portafoglio innovativo di prodotti finanziari altamente competitivi, flessibili e di facile utilizzo.

LE SOLUZIONI FINANZIARIE CISCO SYSTEMS CAPITAL

Cisco Systems Capital ha creato un'ampia gamma di soluzioni finanziarie per aiutare le aziende ad acquistare, installare, aggiornare e proteggere i propri investimenti in tecnologia, con l'obiettivo di offrire ai propri clienti l'opportunità di ridurre i costi totali del ciclo di vita dei prodotti Cisco. Inoltre, Cisco Systems Capital offre ai propri clienti l'opportunità di evitare il rischio di obsolescenza tecnologica permettendo di introdurre nuove tecnologie di rete non appena si renda necessaria un'innovazione dell'infrastruttura di networking.



PRODOTTI E PROGRAMMI LEADER

Oltre che per le soluzioni software e hardware Cisco Systems, è possibile richiedere (entro proporzioni adeguate) finanziamenti per prodotti e servizi di terze parti, nell'ambito dei dispositivi, della manutenzione, dello sviluppo software e dell'integrazione di sistema. Se necessario, infatti, Cisco Systems Capital collaborerà con produttori e fornitori per aiutarvi a superare le sfide più complesse. Cisco Systems Capital può offrirvi termini di pagamento e di leasing adatti alle vostre esigenze. Inoltre, al momento di rinnovare le soluzioni adottate in leasing operativo, gli esperti Cisco Systems Capital possono assistervi nell'individuare le soluzioni di connettività più appropriate. Il leasing operativo è una modalità rapida, vantaggiosa e ideale per effettuare migrazioni verso nuove tecnologie. Inoltre, protegge la disponibilità finanziaria dell'azienda permettendo nel contempo di usufruire di vantaggi fiscali e contabili.

ESEMPIO N. 1 - AGGIORNAMENTO TECNOLOGICO

Potete mantenere aggiornati i vostri sistemi senza intaccare la liquidità dell'azienda. La possibilità di sostenere i costi di infrastruttura tecnologica semplicemente pagando rate di leasing operativo dall'importo predefinito assicura la flessibilità finanziaria necessaria per aggiornare la rete in base alle nuove soluzioni tecnologiche.

COME FUNZIONA?

Il piano di leasing operativo denominato Technology Migration prevede un'opzione di aggiornamento che consente di restituire i prodotti acquistati in leasing da Cisco prima della scadenza del contratto, a condizioni agevolate. Questa opzione permette di aggiornare l'intero portafoglio di soluzioni adottate in leasing o parte di esso già dopo i primi 12 mesi, in base ad alcune regole di migrazione predefinite, stipulando un nuovo contratto di leasing per nuove apparecchiature Cisco di valore pari o superiore. Technology Migration è il piano di leasing operativo ideale per chi preferisce pianificare frequenti aggiornamenti o per chi desidera mantenere la flessibilità necessaria per poter migrare a tecnologie innovative.

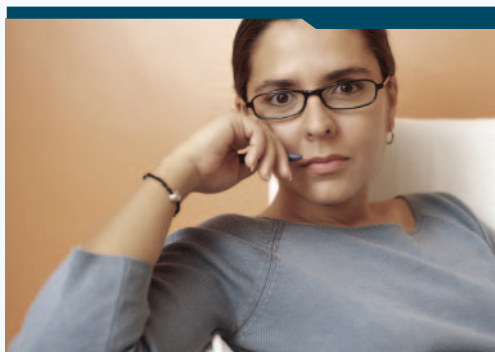
PRINCIPALI BENEFICI

- Protezione dall'obsolescenza tecnologica: l'innovazione è la chiave del futuro. Le opzioni di aggiornamento a breve termine consentono di sfruttare la tecnologia più all'avanguardia senza ricorrere a investimenti immediati e impegnativi.
- Flessibilità per soddisfare ogni esigenza aziendale: sono disponibili diversi programmi di leasing operativo in modo da soddisfare le specifiche esigenze di qualsiasi azienda.
- Controllo del budget: conoscendo il costo mensile è possibile pianificare in anticipo i costi dell'infrastruttura tecnologica.



ESEMPIO N. 2 - LEASING OPERATIVO

Il leasing operativo è un programma flessibile che consente di finanziare l'adozione dei dispositivi di rete, ottimizzare la liquidità e trarre subito vantaggio dai cambiamenti e dagli sviluppi delle tecnologie di networking. Questo programma ha una rata periodica particolarmente conveniente



PRINCIPALI BENEFICI

- Protezione della liquidità dell'azienda: grazie al leasing è possibile evitare di dover finanziare immediatamente tutti i costi d'acquisto delle tecnologie. Il pagamento dilazionato consente di ottimizzare la liquidità dell'azienda per favorirne la crescita.
- Vantaggi fiscali e contabili: le apparecchiature di rete ottenute in leasing operativo alle condizioni di questo programma non figurano in bilancio come capitale fisso da ammortizzare. Le rate sono considerate costi operativi e sono fiscalmente deducibili come tali.
- Costi contenuti: a differenza dei leasing finanziari, i leasing operativi prevedono che Cisco Capital, in veste di società che concede il leasing, assuma una posizione "di rischio residuale". Questa opzione assicura rate mensili più contenute demandando il rischio di obsolescenza tecnologica e l'onere dello smaltimento finale del prodotto a Cisco Systems Capital.



ESEMPIO N. 3 - IP TELEPHONY

Uno speciale programma di leasing operativo rivolto ai clienti che vogliono una maggiore efficienza facendo convergere in un'unica rete voce, dati e video. Questo programma offre condizioni più favorevoli per garantire ai clienti il miglior ritorno possibile sugli investimenti nella tecnologia IP Communication.

PRINCIPALI VANTAGGI FINANZIARI

- Nessun problema di obsolescenza tecnologica - protezione degli investimenti.
- Flessibilità per estendere o aggiornare i prodotti adottati e per trarre così vantaggio dalle ultime innovazioni tecnologiche.
- Migliore posizione fiscale perchè le rate di leasing operativo possono essere contabilizzate come spese.
- Noleggiando i prodotti ed evitandone l'acquisto si liberano risorse finanziarie a disposizione per altri investimenti.
- Possibilità di migliorare la propria posizione finanziaria a livello di voci di bilancio (ottenendo migliori giudizi dagli analisti finanziari indipendenti). Nessun costo di ammortamento associato agli acquisti.
- Possibilità di contare sull'esperienza e l'affidabilità di un leader mondiale come Cisco Systems.
- Gestione semplificata a livello amministrativo, contabile e della gestione dei beni.

CONCLUSIONE

Cisco Systems Capital è il partner tecnologico-finanziario ideale. La nostra conoscenza delle soluzioni Cisco e delle esigenze aziendali dei clienti, insieme ai nostri prodotti finanziari, costituiscono un'offerta ad alto valore aggiunto. Cisco Systems Capital offre la soluzione finanziaria più vantaggiosa e flessibile in grado di soddisfare le vostre esigenze aziendali. Sempre.

Per ulteriori informazioni su Cisco Capital:

Francia:

Pascal Philipposian
pphilipp@cisco.com
+33619982619

Regno Unito/Irlanda:

Paula McMahon
pamcmaho@cisco.com
+447803857303

Italia:

Michele Baglio
mbaglio@cisco.com
+ 393357454315

Paesi Nordici:

David Clark
davclark@cisco.com
+447769935847

Germania:

Nadia Utsch
nutsch@cisco.com
+491707926740

Spagna/Portogallo:

Rafael Chacón
rachacon@cisco.com
+34669762420

Olanda:

Annelies George
anngeorg@cisco.com
+31651318983

Russia:

Mikhail Gruzer
mgruzer@cisco.com
+70957674619

MEA:

John Salmon
jsalmon@cisco.com
+447766422093

CEE:

Miroslav Vujnovic
mvujnovi@cisco.com
+38163286650



Le filiali Cisco Systems nel mondo sono oltre 200. Gli indirizzi e i numeri di telefono e fax sono disponibili sul sito Cisco Connection Online all'indirizzo <http://www.cisco.com/go/offices>